

DANIJEL KRULJAC

# OD 0€ DO 100.000€ KORAK-PO-KORAK PLAN



## PROFESOR INTERNET ZARADE

PROVJEREN I DOKAZAN BIZNIS PLAN ZA SVE KOJI ŽELE ZARADITI  
OZBILJAN NOVAC NA INTERNETU... ČAK I AKO NEMATE ISKUSTVA ILI NE  
ZNATE ODAKLE POČETI.

© COPYRIGHT - SVA PRAVA PRIDRŽANA

[WWW.MOJINTERNETPOSAO.COM](http://WWW.MOJINTERNETPOSAO.COM)

# UVOD - ZA KOGA JE OVO PISANO?

*“Samo jedna stvar čini san nemogućim za ostvariti: strah od neuspjeha.”  
- Paulo Coelho*

Ovu knjižicu pišem svima onima koji tek ulaze u svijet internet poduzetništva i nadaju se ostvariti određenu zaradu.

Neki su skromniji pa jednostavno žele poboljšati svoj kućni budžet, dok su drugi (meni draži) neskromni, žele osvojiti svijet, postati financijski slobodni (bogat) i osloboditi se ropstva sistema jednom zauvijek.

U koju god kategoriju se želite svrstati, na pravom ste mjestu.

U narednih nekoliko stranica **doznat ćete koje greške trebate izbjeći** ako ste početnik ili što trebate promjeniti ako ste već dugo vremena zaglavljani na istom mjestu bez napretka u online zaradi.

Ali moj pristup pisanju će biti kao da pišem mlađem sebi koji je prije 10 godina odlučio napustiti posao profesora i krenuti u avanturu zvanu - internet poduzetništvo.

Smatram da ću jedino tako moći prenijeti brutalno grubu istinu koju trebate čuti, a koju bih volio da je netko tada rekao meni.





## O MENI

Ako čitate ovo nema previše potrebe da se predstavljam. Prvi sam na googlu za pojam internet posao, a moja stranica već više od desetljeća služi tome da vam pokažem najbolje načine kako da zaradite na internetu.

Posao profesora napustio sam prije 10 godina. Nakon samo godinu dana rada u školi, shvatio sam da to nije život koji želim voditi. Zatupljujući rad unutar sistema, dosadno recitiranje jednog te istog gradiva iz godine u godinu i mizerna plaća. Ne, hvala.

Kad vidim neke svoje bivše kolege koji muku muče s kreditima, slabim primanjima i nezadovoljni jer su zapeli na mjestu bez napretka, to samo potvrđuje moju dobru odluku.

Da me ne shvatite pogrešno, cijenim svaki pošten posao, ali to uopće nije poanta. Bit svega je da sam shvatio da me klasični posao nikada neće učiniti finansijski slobodnim i da ću zaglaviti kao hrčak na vrtuljku trčeći u mjestu.

Sada zarađujem novce o kojima ljudi sa klasičnim poslom mogu samo sanjati. I vi to možete. Snovi se ostvaruju, ali samo ako na njima radite.

# 3 VRSTE ONLINE ZARADE

## PRODAJA VLASTITIH PROIZVODA

# 01

Prodaja vlastitih proizvoda ili usluga putem vašeg web shopa, bloga, društvenih mreža i drugih online kanala. Profitabilno ako ste iskusni, vješti u marketingu i imate tim ljudi oko sebe. Ako to nemate onda je ovo i najteži oblik internet zarade koji nikako ne preporučam početnicima.

---

## AFFILIATE MARKETING

# 02

Za razliku od direktne prodaje, ovo je mnogo lakši način da ostvarite prihod jer nije potrebno da imate vlastiti proizvod niti kompaniju. Partnerski (affiliate) marketing je proces oglašavanja proizvoda ili usluga neke tvrtke koja vam za svaku prodaju isplati određenu proviziju.

---

## NETWORK (MREŽNI) MARKETING

# 03

Za mrežni marketing se može reći da je to Affiliate marketing "na steroidima" jer osim direktne provizije ostvarujete i dodatne bonuse (ovisno o kompenzacijskom planu). Ako odaberete pravi sistem, čak i kao početnik na internetu možete doći do značajnih zarada.

---

# PREDNOSTI I MANE

## PRODAJA VLASTITIH PROIZVODA

- Potrebno imati vlastiti proizvod
- Potrebno prodajno iskustvo vještine
- Troškovi tvrtke, dostave, papirologija
- Teško ako nemate tim stručnjaka

- Zadržavate većinski profit od prodaje
- U kontroli ste nad uvjetima prodaje

## AFFILIATE MARKETING

- Konkurencija - jer i drugi reklamiraju iste proizvode

- Nije potrebno imati vlastitu tvrtku
- Nije potrebno imati vlastiti proizvod
- Nema početnih troškova
- Mogućnost zarade i do 50% od svake prodaje

## MREŽNI MARKETING

- Ponekad borba s predrasudama ("piramida" i sl.)

- Nije potrebno imati vlastitu tvrtku
- **Mogućnost velikih zarada**
- Timski rad, edukacije i stalni support
- Pomoć kompanije i svih prije vas
- Više bonusa i levela zarade

# KOJI MODEL PREPORUČAM?

Sjećam se kako sam ja entuzijastično u svoju prvu online avanturu krenuo sa affiliate marketingom prodavajući e-knjige preko Clickbank platforme i reklamirajući ih na svojoj web stranici i Facebook profilu (nije tada bilo Instagrama i svih ovih drugih silnih mreža)

Ne mogu reći da nisam zaradio, bilo je ok. Ali s obzirom na moje tadašnje neiskustvo u online poslovanju (jer tek sam izašao iz školskih učionica) bilo je očekivano da se tu neću tako brzo obogatiti.

Vrlo brzo nakon toga upoznao sam se s mrežnim (network) marketingom i shvatio da bih tu na mnogo lakši način mogao doći do svojih ciljeva. Ono što me privuklo jest da u tom poslovnom modelu mogu napredovati u karijeri, uz pomoć cijelog tima, ali ovisno o mom vlastitom trudu i radu.

**I zato svima vama koji čitate ovo preporučam ili affiliate, a pogotovo mrežni marketing kao poslovne modele u kojima možete ostvariti svoje financijske ciljeve i postići značajniju zaradu.**

Vrlo brzo sam se zaljubio u taj način rada, shvatio da imam veliku podršku mentora (sponzora)/preporučitelja ali i ostalih u timu. U kratkom roku sam napravio veliki rezultat.

No, s godinama sam shvatio da u cijeloj toj industriji postoji i mračna strana, tj. stvari koje vam vaš preporučitelj neće reći - vrlo vjerojatno jer ih i sam nije svjestan. I zato ću s vama sada podijeliti **na koje stvari trebate paziti i oko čega morate biti oprezni kad ulazite u određenu kompaniju network (mrežnog) marketinga.**

Ovi savjeti će vam uštedjeti godine izgubljenog vremena i potrošenog novca (koje biste izgubili radi krivih odluka), i ako me poslušate ovo će značiti razliku između vašeg uspjeha ili neuspjeha.



# ZNAKOVI UPOZORENJA

01

## Nema konkretnog proizvoda

Ako kompanija nema konkretan proizvod (bilo fizički, bilo digitalni) nikako ne ulazite. To je prvi znak da se najvjerojatnije radi o piramidalnoj shemi kratkog vijeka. Čak bih jako oprezan bio i sa sistemima gdje se kao proizvod nudi "edukacija" ili "edukativni paketi". Ne kažem da nije moguće da nude uistinu edukaciju i vrijednost, no jako dobro provjerite što sadržava točno ta edukacija. Proizvod mora nuditi stvarnu vrijednost.

02

## Previše se priča o budućnosti

Ako vam oni koji predstavljaju projekt tj, određeni sistem, previše naglasak stavljaju na ono što dolazi, umjesto na ono što sada imaju, to po mom iskustvu nije dobar znak. Obično to znači da nemaju proizvod ili nemaju završen sistem koji dugoročno stvara izvore prihoda. Priče o svijetloj budućnosti, investicijama i ulaganjima služe da se zamažu oči članovima koji financiraju projekt svojim uplatama.

Kad vam netko krene pričati o onome što kompanija planira, samo ih prekinite u njihovom sanjarenju i maštanju i recite: **"Mene samo zanima što imate sada i na koji način ja već danas mogu ostvariti zaradu"**.

03

## Slab kompenzacijski plan

Da sam ovo ranije znao, puno brže bih došao do toga da zarađujem 100.000€ godišnje. Postavite uvijek samo dva pitanja kad vam nude neki određeni sistem zarade: **"Koliko zaradim ako preporučim vaš proizvod/kompaniju na 100 osoba?"** i drugo pitanje **"Mogu li zaraditi čak i ako ne obavim osobno puno preporuka?"**

Prvo pitanje dat će vam odgovor na to da li u toj kompaniji možete zaraditi ozbiljno velike novce, pogotovo ako ste sposobniji i uporniji.

A drugo pitanje dat će vam odgovor koliko je sistem zarade privlačan ostalima i koliko lako ćete moći preporučiti drugima. Jer, budimo realni, većina nije spretna u ostvarivanju preporuka, ne vole nešto nuditi drugima, i ako kompanija nema dobar model za takve "pasivce", bit će jako teško.

# KOJA ZNANJA I ALATI SU VAM POTREBNI ZA START?

Svakako bih vam savjetovao da što prije kreirate vlastitu web stranicu, profesionalno uredite profile na društvenim mrežama i naučite vještine ispravnog marketinga/reklamiranja. **Usporedno s tim savjetovao bih da naučite što više o vještini prodaje.**

Vještina prodaje i marketinga su dvije najbitnije stvari koje će utjecati na vaš uspjeh u nekoj kompaniji. Ako imate razvijene ove vještine, čak i u nešto lošijoj kompaniji ćete imati dobar rezultat.

Treba reći da u kvalitetnoj kompaniji vrlo često web stranicu, marketinške i edukativne materijale dobijete odmah kako biste imali što kvalitetniji i lakši start.

Međutim, ako želite ogromnu prečicu do vještina i znanja, a da pri tome i ostvarujete zaradu, vodite računa o jednoj izuzetno bitnoj stvari kod odabira kompanije i poslovnog modela. Ovo je definitivno ključno za sve koji su početnici, a ulaze u svijet internet zarade.

O čemu se radi...?

## PAZITE DA ODABERETE VRHUNSKOG MENTORA !

Ako želite naučiti svirati klavir otići ćete kod najboljeg učitelja klavira.

Ista je stvar u internet poslovanju. Ako želite ostvariti zaradu i postići uspjeh, naći ćete osobu koja ima iskustva i ostvaren uspjeh u ovoj industriji.

Što mislite koliko dobro ćete naučiti svirati klavir, ako vas uči osoba koja je također početnik ili je naučila tek neke osnovne note?





# KAKO OD 0€ DO 100.000€ U GODINU DANA ?

S obzirom da sam u zadnjih 10 i više godina prošao sve i svašta, naučio mnoge stvari i stekao ogromno iskustvo, smatram da imam kredibilitet da vas savjetujem o izboru kompanije i sistema zarade. Imam dvije svoje tvrtke u Americi.

Na slijedećoj stranici iznijet ću vam jednostavan poslovni plan i model koji trebate ispoštivati kako biste došli do zarade od 60.000€ + (svake godine).



Naravno, na vama je odluka što ćete napraviti. Svatko ima svoj put koji treba proći, greške koje treba iskusiti i možda na teži način doći do nekih saznanja do kojih sam ja osobno došao.

Ako ćete poslušati moje savjete, taj put može biti lakši, a profit mnogo veći i brži.

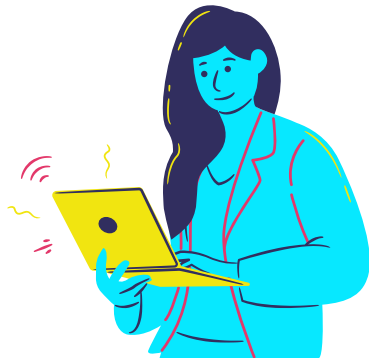


## [FANELPRO.COM/REFERRAL/DANIJELK](https://fanelpro.com/referral/danijelk)

### 1. INFORMACIJA

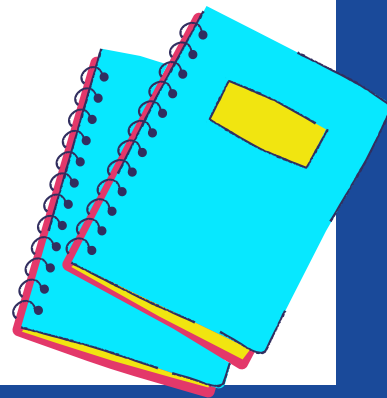
Prvi korak je da se informirate o **FanelPro** poslovnom projektu.

Posjetite web stranicu na linku u naslovu.



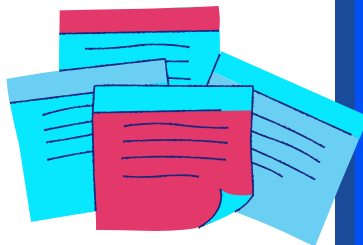
### 2. EDUKACIJA

Proučite detalje o kompenzacijskom planu koji pokazuje kako ćete doći od 0€ do 60.00€ u manje od godinu dana.



### 3. REGISTRACIJA

Obavite registraciju i dobit ćete pristup na vaš Poslovni Centar.



### 4. OSTVARITE SVOJ CILJ

Krenite malim koracima uz pomoć mentora i čitavog tima do ostvarenja vašeg financijskog cilja i slobode.



Čitanje ovih stranica pokazuje da imaš želju da poboljšaš svoj život i oslobodiš se ropstva sistema. "Pokušavam osloboditi tvoj um, ali ja ti mogu samo pokazati vrata. Ti ih trebaš otvoriti i proći."

